

Откройте прибыльную сеть женских фитнес студий нового формата в Вашем городе

Фитнес Студия

Y.A.



УА. КТО МЫ?

УА. для бизнеса

УА. - магнит платежеспособной аудитории женщин. Учитывая, что стоимость абонементов выше среднего на рынке, наши клиенты являются обеспеченным сегментом, привлекательный для любого бизнеса.

В среднем один филиал **300 кв.м** посещают **720 уникальных клиентов** около **3600 раз в месяц** и этот трафик будет расти, благодаря высокой узнаваемости и вложений в продвижение студии

УА. для клиентов

УА. – сеть премиум фитнес студий для девушек, основная цель которых - создать комфортное, продуктивное женское пространство. Мы с заботой и уважением относимся к каждой нашей гостье, предлагая высокий уровень сервиса.



YA.

Какие ценности мы даем женщинам?

Все необходимые удобства

Шампунь, кондиционер, гель для душа, крем для тела, масло для волос, средства личной гигиены, полотенца для душа и сауны, одноразовые тапочки, фильтрованная вода Aqua Point

Профессиональные тренеры

Во время тренировки тренер узнает о возможных травмах, знакомится с клиентом, помогает выполнять упражнения, подбирает нагрузку для всех уровней.

Инвентарь

Каждый зал оборудован специальным инвентарем для тренировок. Эспандеры, гантели разных весов, фитнес резинки, кубики, роллеры, подушки.

Чистота

В зале всегда чисто, постоянный тех персонал. Обработка ковриков и инвентаря. Раз в месяц вызов профессионального клининга

Сервис

Администрация, которая всегда рада ответить на все вопросы с заботой о клиенте без выходных

Партнерские программы

Программы, которые позволяют посещать студию лазера, магазин удоковой косметики, магазин спортивной одежды, магазин парфюмерии, СПА и другое по специальным условиям

Чат в telegram и приложение

Чат, в котором обсуждаются все вопросы и предложения клиентов, а отдел заботы о клиенте их оперативно решает и дает отчет. Приложение позволяет получать информацию о занятиях и планировать тренировки

Программа лояльности

Продление абонеента со скидкой и гостевые посещения для друзей

Ограниченное количество мест на тренировках

Тренировки проходят в залах со вместимостью от 5 до 10 человек

Наша миссия – помогать девушкам обрести свое YA.

Первая студия открылась 23 февраля 2023 года в Алматы по адресу Жамбыла, 106. На данный момент сеть женских фитнес студий YA. включает в себя 7 филиалов в Алматы, Астане и Шымкенте, а также франшизу в Ташкенте.

Компания постоянно работает над улучшением качества услуг, чтобы как можно большее количество девушек смогли найти свое "Я" в наших студиях.



YA.

YA. сегодня - это

Большой тренерский штат из более, чем 100 тренеров:

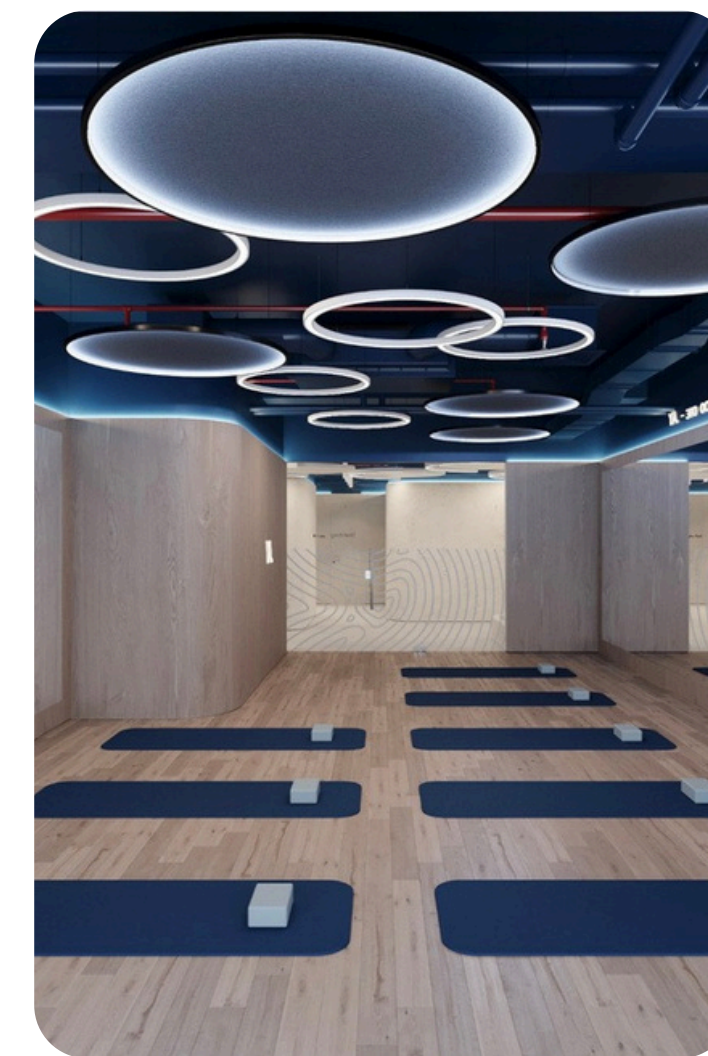
- *Отдел маркетинга*
- *Отдел продаж*
- *Отдел HR*
- *Финансист*
- *Бухгалтер*
- *Администраторы*
- *Управляющий состав*
- *Тех. персонал*

Мы - большая команда, точно знающая ценность каждого клиента, которая изо дня в день работает на повышение уровня жизни каждой женщины.

Наш рост удивительно быстрый, но на этом масштабирование не заканчивается. Цель команды выйти на новые рынки не только Казахстана, но и СНГ и Дубай.



YA. Фитнес
Студия

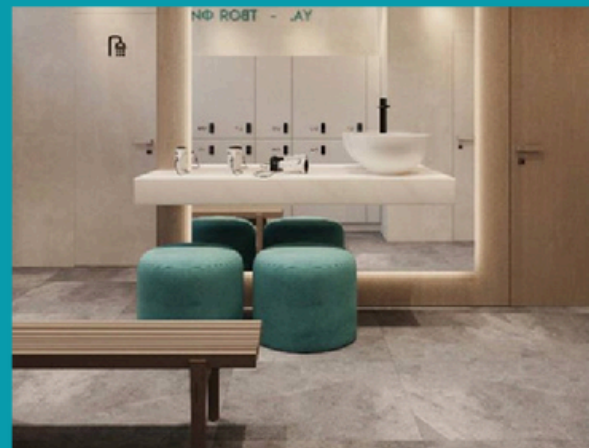
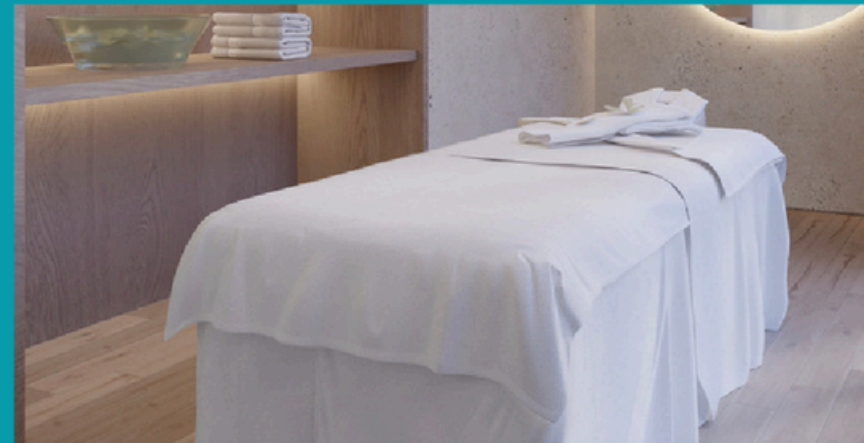
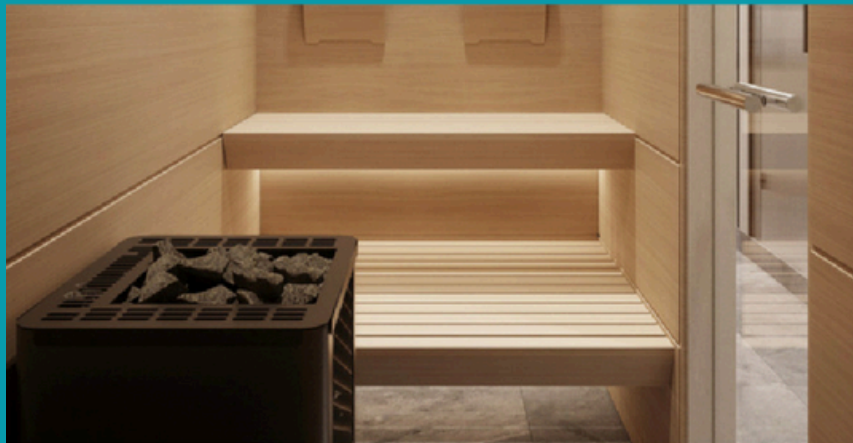
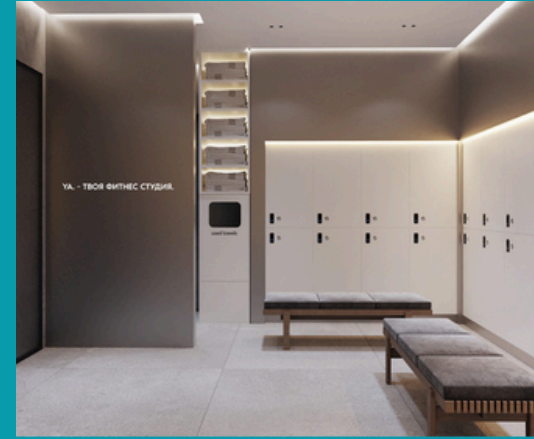


Наши филиалы

Уникальный интерьер, в котором продумана каждая деталь для комфорта гостей.

Каждый филиал оснащен современными системами вентиляции, обогревом полов, сауной, бесплатной водой. Уникальный дизайн подбирается под каждое помещение индивидуально и воплощается в жизнь командой профессионалов, используя исключительно премиум материалы.







Наш офис

Современный офис **Фитнес-студии УА.** сочетает в себе стильный дизайн и функциональность, обеспечивая максимальный комфорт для наших сотрудников. Каждый элемент интерьера продуман до мелочей для создания приятной и вдохновляющей атмосферы.



УА. В ЦИФРАХ

Данные на январь 2025 года:

- **7** действующих филиалов в Алматы, Астане Шымкенте
- **1** филиал по франшизе в Ташкенте
- **17 550** уникальных клиентов
- Ежемесячно **1 100+** активных абонементов
- Свыше **100** записей на занятия в течение дня
- Штат из **234** сотрудников
- **22** направления
- **7** управляющих отделов
- Широкая аудитория **14-65+**





Финансовые показатели

Расчет за январь-декабрь 2024 года на основе 5 филиалов в г. Алматы

Алматы (5 студий)				
Месяц	Общие продажи	Новые сделки	Количество	Средний чек
Январь	61 127 633	45 470 533	755	80 964
Февраль	85 912 233	62 568 100	940	91 396
Март	82 772 399	63 122 333	915	90 462
Апрель	56 345 656	46 516 000	748	75 328
Май	98 134 999	68 487 000	1 154	85 039
Июнь	87 347 000	67 050 000	1 155	75 625
Июль	97 447 669	69 976 500	1 289	75 599
Август	130 532 678	92 856 500	1 182	110 434
Сентябрь	107 296 723	72 886 000	1 024	104 782
Октябрь	92 844 010	65 546 050	960	96 713
Ноябрь	124 511 442	81 257 900	1 233	100 983
Декабрь	106 658 383	69 659 700	986	108 173
Итого:	1 130 930 825	805 396 616	12 341	91 291

Общий оборот: **1 130 930 825 тенге**

Оборот от новых сделок: **805 396 616 тенге**

Срок окупаемости: **от 18 месяцев**

Конверсия продления: **41%**



Маркетинговые показатели

январь-декабрь 2024г, 7 филиалов

Общие вложения в интернет продвижение : **93 648\$**

Привлекли заявок: **43 000**

Средняя стоимость заявки: **2.1\$**

Продано абонементов за год: **12 210**

Доход за год от новых заявок: **968 246 312 тг**

ROMI: **1110 %**

Средняя конверсия с "грязной" заявки в продажу: **25%**

Средняя стоимость привлеченного клиента: **7\$**

Кампания	Статус	Ис...	1,86%	193 948	699 346	1 014	3,14 \$	3 187,40 \$	12 997	3,61	Н...	0,25 \$	4,56 \$	1,07 \$	11 мар 2024г.
Видео Универсал Алматы Аста...	Выключено	Ис...	1,86%	193 948	699 346	1 014	3,14 \$	3 187,40 \$	12 997	3,61	Н...	0,25 \$	4,56 \$	1,07 \$	11 мар 2024г.
Шымкент - Скоро Открытие - ...	Выключено	Ис...	2,32%	119 903	957 736	1 593	1,63 \$	2 596,90 \$	22 189	7,99	Н...	0,12 \$	2,71 \$	0,50 \$	3 июн 2024г.
Алматы - Хочешь научиться та...	Выключено	Ис...	1,26%	224 079	704 462	752	3,15 \$	2 370,37 \$	8 846	3,14	Н...	0,27 \$	3,36 \$	0,54 \$	5 сен 2024г.
Алматы - Переписки - 6+1 и се...	Выключено	Ис...	0,79%	117 177	453 191	311	5,92 \$	1 841,86 \$	3 596	3,87	Н...	0,51 \$	4,06 \$	1,45 \$	17 дек 2024г.
Алматы - Направления - Лиды ...	Выключено	Ис...	1,72%	136 874	445 538	544	3,22 \$	1 754,02 \$	7 676	3,26	Н...	0,23 \$	3,94 \$	0,67 \$	10 июл 2024г.
Результаты 331 кампании			1,40%	2 282 410	25 927 ...			93 648,59 \$	363 524	0,09		0,26 \$	3,61 \$	0,91 \$	
Удаленные объекты не включены			За показы	Аккаунты ...	Всего	Множественные	Множественные	Общие раско...	Всего	За аккау...		За клик	За 1 000 показов	За действие	





Основные каналы продвижения

- Реклама через Facebook Ads (таргет)
- Продвижение через контент в Instagram
- Инфлюенс маркетинг (блогеры)
- Закуп позиций и рекламы в 2гис

- Партнерство



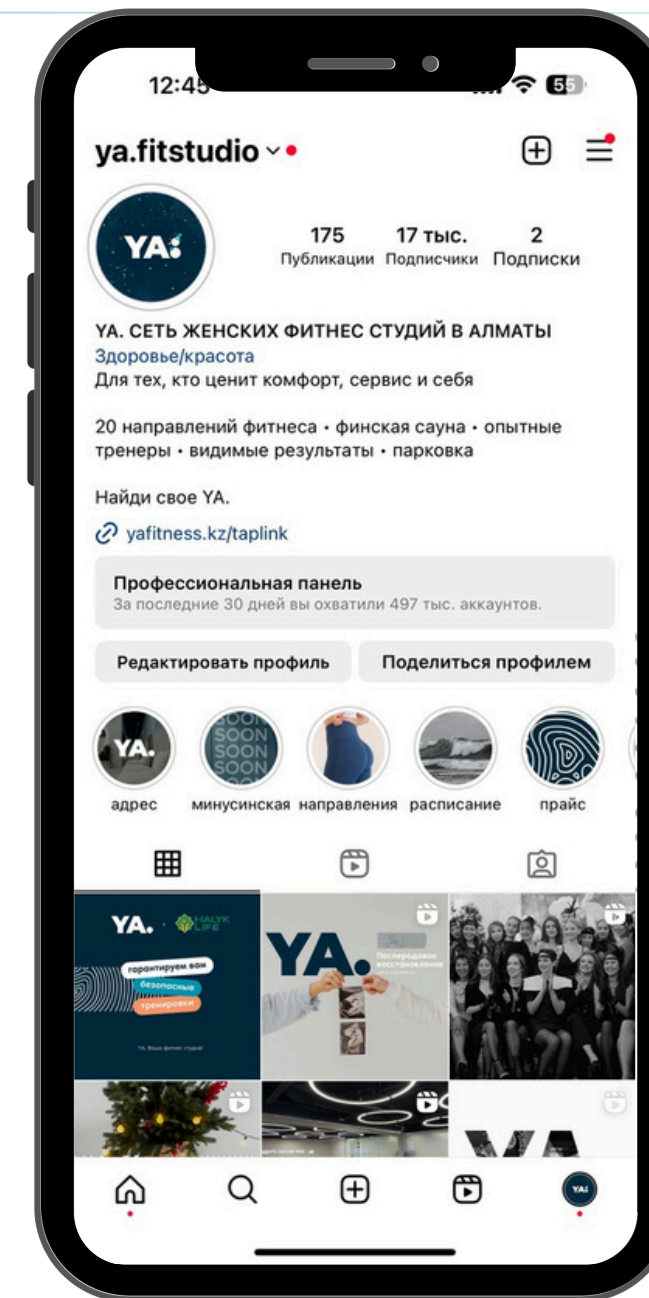
- Покупка коммерческих публикаций в СМИ
- Оффлайн продвижение (POS, баннеры, мероприятия)

Запрещается :

- Участие в ГИВах
- Накручивание актива через ботов
- Участие в сомнительных акциях
- Поддержка инфоповодов, противоречащих концепту компании

Продвижение и имидж компании в цифрах

- **+30 000** подписчиков в Instagram за год
- Около **600 000** посещений страницы ежемесячно
- Сотрудничество с более **118** блогерами общей численностью аудитории свыше **10 000 000**. Среди них: крупные блогеры “миллионники”, микроблогеры, лидеры мнений, спортсмены и актеры
- Более 1000 честных отзывов в 2ГИС с рейтингом **4.9**
- Вложения на продвижение в интернете за 2024 год составили **170 000 000 тенге**



YA. Ивенты

YA. на Ферме

**Самый масштабный женский фестиваль
в честь дня рождения YA. фитнес студии**

*Более 500 девушек пришли разделить с нами
данное событие и зарядиться дружной
атмосферой community YA.*

YA. Open Air

**Самая масштабная женская тренировка на
открытом воздухе в Казахстане**

*На 1.000 женщин от сети женских
фитнес-студий YA.*



YA. на Ферме



YA. Open Air



YA. ● Как вы будете зарабатывать?

У нас простая и рентабельная бизнес-модель: привлекаем клиента один раз, а доход получаем с продлений абонементов на протяжении не одного года. Поэтому у нас минимальные расходы на маркетинг при высоких показателях выручки. Финансовая модель YA. доступна для понимания людям, у которых нет опыта в бизнесе, из-за чего наша франшиза идеально подходит для начинающих предпринимателей.

В чем суть бизнес-модели YA.: *(фактические данные за ноябрь 2024)*

1 абонемент = 15 + направлений, финская сауна, тренеры, банные принадлежности
Вложили в рекламу — 9163\$.

Получили заявок — 4509 штук.

Продали абонементов — 570 штук.

Средний чек — 157 364 тенге.

Заработали только с новых заявок — 80 513 900 тенге.

ROMI (окупаемость маркетинга) — 1557%

УА. На чем вы будете зарабатывать?

Продажа основных услуг – абонементов на посещение студии от 1 месяца до 1 года.

Продажа дополнительных услуг:

- Персональные тренировки.
- Массаж.
- Онлайн тренировки.
- Фитнес-бар.
- Мероприятия и открытые тренировки
- Субаренда помещений внутри филиалов

Концепция студии:

- **Площадь:** от 300 м².
- **Локация:** бизнес-центры, жилые комплексы, отдельно стоящая студия, этажность выше 1-го в целях сохранения приватности религиозных женщин.
- **Дизайн:** уникальный согласно брендбуку компании с сауной
- **Атмосфера:** комфортные тренировки без боли, стресса, унижения, панорамный вид

АБОНЕМЕНТЫ

YA. 

ЦЕНЫ НА АБОНЕМЕНТЫ АЛМАТЫ

1 МЕСЯЦ 8 занятий - 45 000 KZT Безлимит - 70 000 KZT ЗАМОРОЗКА: 5 дней ГОСТЕВЫЕ: 1	3 МЕСЯЦА 24 занятия - 120 000 KZT Безлимит - 180 000 KZT ЗАМОРОЗКА: 15 дней ГОСТЕВЫЕ: 3
6 МЕСЯЦЕВ Безлимит - 275 000 KZT ЗАМОРОЗКА: 20 дней ГОСТЕВЫЕ: 6	12 МЕСЯЦЕВ Безлимит - 500 000 KZT ЗАМОРОЗКА: 40 дней ГОСТЕВЫЕ: 10
ПИЛАТЕС НА РЕФОРМЕРАХ Разовое - 10 000 KZT 8 занятий - 60 000 KZT 12 занятий - 80 000 KZT ЗАМОРОЗКИ: 5 дней	Пробное занятие - 5 000 KZT Разовое занятие - 10 000 KZT

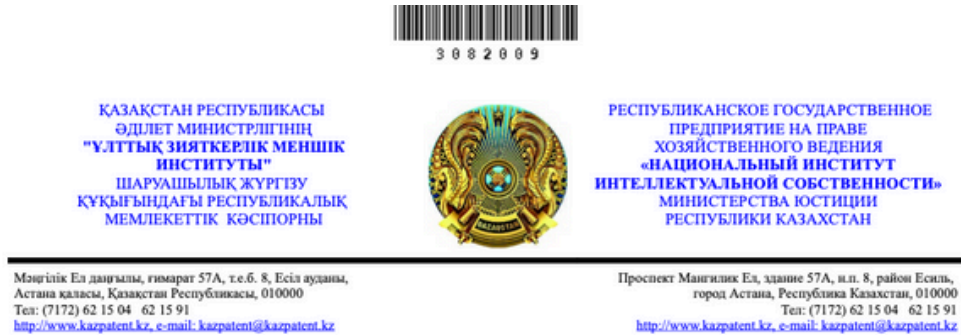
YA. 

ЦЕНЫ НА ДНЕВНЫЕ АБОНЕМЕНТЫ АЛМАТЫ С 10:00 ДО 16:00

3 МЕСЯЦА 24 занятия - 96 000 KZT/ выгода 24 000 KZT Безлимит - 144 000 KZT/ выгода 36 000 kzt ЗАМОРОЗКА: 15 дней ГОСТЕВЫЕ: 3	6 МЕСЯЦЕВ Безлимит - 220 000 KZT/ выгода 55 000 kzt ЗАМОРОЗКА: 20 дней ГОСТЕВЫЕ: 6
12 МЕСЯЦЕВ Безлимит - 400 000 KZT/ выгода 100 000 kzt ЗАМОРОЗКА: 40 дней ГОСТЕВЫЕ: 10	

Комфортная ценовая политика,
заморозка абонемента до 40
дней и гостевые посещения!

Патент на товарный знак



Исх.№
Дата

Тазабекова Жанар Мейрамбекқызы

*Бостандықский район, проспект Аль-Фараби, дом 7, угол улицы Козыбаева
БЦ "Нурлы тау", вход 5а, 16 этаж
офис 230, город Алматы, 050059
kzlocals@legalmxlaw.com*

РЕШЕНИЕ о частичной регистрации товарного знака

(210) Заявка № 118401
(220) Дата подачи заявки 20.06.2023
(511) Индексы МКТУ 25, 28
(540) Знак

(731) Имя и адрес заявителя YAFITNESS жеке кәсіпкер (KZ)
Индивидуальный предприниматель YAFITNESS (KZ)
YAFITNESS Individual entrepreneur (KZ)
Кабилова, 62, город Алматы, 050019, Республика Казахстан

В соответствии с пунктом 2 статьи 12 Закона Республики Казахстан «О товарных знаках, знаках обслуживания, географических указаниях и наименованиях мест происхождения товаров» (далее — Закон) принято решение о частичной регистрации товарного знака.

Заключение по результатам экспертизы прилагается.

Подписано ЭЦП:
Е. Құсаин (Заместитель директора)

Мы рады сообщить, что **бренд ҮА. официально зарегистрировал товарный знак**. Этот шаг подтверждает нашу уникальность и гарантирует защиту нашего фирменного стиля, логотипа и ценностей, которые мы создаем для вас.

Что это значит для нас и наших клиентов?

- **Усиление доверия.** Патент подтверждает нашу надежность и статус официально признанного бренда.
- **Защита качества.** Теперь мы можем защищать уникальность наших услуг и гарантировать их соответствие высоким стандартам.
- **Развитие бренда.** Это открывает новые возможности для масштабирования и выхода на международные рынки.

Преимущества франшизы

- Растущий рынок
- Стабильный и прогнозируемый бизнес
- Гибкость бизнес-модели
- Полное сопровождение на начальном этапе
- Автоматизированный бизнес
- Работа отдела контроля и качества для обеспечения высоких стандартов обслуживания клиентов
- Программа по ведению жизнедеятельности клуба
- Доступная и понятная финансовая модель без подводных камней
- HR-поддержка
- Тренинги и обучение эффективным методам продаж для администраторов и менеджеров по продажам
- Разработанная система мотивации персонала
- Брендбук, доступ к шаблонам рекламных материалов
- Понятные и простые программы для записи и ведения клиентов.

Преимущества франшизы

Маркетинговая поддержка:

- Помощь в лидогенерации потока клиентов и продажа абонементов до открытия студии
- Помощь в ведении социальных сетей
- Обеспечение фото и видеоконтентом
- Кросс-продажи
- Тренинг по работе с отзывами
- Лендинговая страница с настроенной рекламной компанией
- Советы по работе с лидерами мнений
- Пример коммуникаций с B2B
- Варианты онлайн и офлайн продвижения для запуска новых городов

Инвестиции для открытия

Паушальный взнос варьируется от 7 000 000 до 40 000 000 тенге в зависимости от выбранного формата франшизы, региона и индивидуальных договоренностей

ФОРМАТЫ:

- “малый от 300 до 500 кв.м” (10 млн)
- “средний от 501 до 800 кв.м” (20 млн)
- “большой от 801 кв.м” (40 млн)

Срок окупаемости: от 11 месяцев

Роялти: 3% от оборота

Иные текущие платежи: отсутствуют

Если сравнивать франшизу УА. с другими предложениями, то у нашей франшизы есть огромный плюс — легкость запуска. Для начала не нужны сертификаты, лицензии, дорогостоящее оборудование и опыт в спорте.

Студию можно открыть за 3 месяца, достаточно закупить инвентарь, снять зал и найти квалифицированных тренеров. А получать первые заявки и делать продажи вы сможете еще до полного открытия!

ЧТО ВХОДИТ В ПАКЕТ ФРАНШИЗЫ

Бренд — передаем право работы под брендом УА.

Фирменный стиль — предоставим руководство по использованию товарного знака, готовый и постоянно обновляющийся брендбук, проработанные креативы и макеты для рекламных кампаний.

Индивидуальный дизайн-проект — подготовим общую расстановку, но дизайн-проект помещения должен быть согласован с нами или заказан у нашего дизайнера.

Подбор помещения — подлежит предварительному согласованию

Юридическая и бухгалтерская поддержка — проконсультируем по оформлению юридического лица и выбора системы налогообложения и заключение договора

Бизнес-процессы — подробный план открытия, финансовая модель, руководство по организации работы студии.

Персонал — помощь в формировании команды и системы мотивации персонала.

Сайт — размещение франчайзи на федеральном сайте и социальных сетях.

Лидогенерация — привлечение входящих заявок и запись первых клиентов.

Кол-центр — организуем учебную обработку входящих лидов в первый месяц

Мобильное приложение — онлайн-расписание и личный кабинет клиента.



УА. Этапы запуска

1- Внести финансовые взносы описанные в договоре

2- Открытие ИП

3- Обучение: все партнеры имеют доступ к корпоративному обучению, которое помогает делать первые шаги в бизнесе и франшизе.

4- Поиск и ремонт помещения (при необходимости): все студии открываются по единому стандарту, который ценят наши клиенты.

5- Заказ оборудования: все оборудование заказывается у проверенных поставщиков.

6- Маркетинговая стратегия: все франчайзи получают материалы, которые помогают найти клиентов до запуска студии.

7- Поиск и найм персонала: все сотрудники проходят обязательную аттестацию, таким образом мы контролируем качество продукта и обучаем системе продаж и тренировок

8- Первые тренировки: партнеру помогают и обучают делать первые продажи.

Благодарим за внимание!

С уважением,

YA.- Ваш надежный партнер в бизнес начинаниях!

Instagram: @ya.fitstudio

Gmail: @ya.fitalmaty@gmail.com

Для связи: +7 707 722 22 24 Илья

