

Откройте прибыльную сеть женских фитнес
студий нового формата в Вашем городе

Фитнес Студия

УА.

YA. КТО МЫ?

YA. для бизнеса

YA. - магнит платежеспособной аудитории женщин. Учитывая, что стоимость абонементов выше среднего на рынке, наши клиенты являются обеспеченным сегментом, привлекательный для любого бизнеса.

В среднем один филиал 300 кв.м посещают *720 уникальных клиентов около 3600 раз в месяц* и этот трафик будет расти, благодаря высокой узнаваемости и вложений в продвижение студии

YA. для клиентов

YA. – сеть премиум фитнес студий для девушек, основная цель которых - создать комфортное, продуктивное женское пространство. Мы с заботой и уважением относимся к каждой нашей гостье, предлагая высокий уровень сервиса.





Какие ценности мы даем женщинам?

все необходимые удобства

шампунь, кондиционер, гель для душа, крем для тела, масло для волос, средства личной гигиены, полотенца для душа и сауны, одноразовые тапочки, фильтрованная вода Aqua Point

профессиональные тренеры

Во время тренировки тренер узнает о возможных травмах, знакомится с клиентом, помогает выполнять упражнения, подбирает нагрузку для всех уровней. Постоянно обучаются

инвентарь

Каждый зал оборудован специальным инвентарем для тренировок. Эспандеры, гантели разных весов, фитнес резинки, кубики, роллеры, подушки.

чистота

В зале всегда чисто, постоянный тех персонал. Обработка ковриков и инвентаря. Раз в месяц вызов профессионального клининга

сервис

Администрация, которая всегда рада ответить на все вопросы с заботой о клиенте без выходных

партнерские программы

программы, которые позволяют посещать студию лазера, магазин уходовой косметики, магазин спортивной одежды, магазин парфюмерии, СПА и другое по специальным условиям

чат в telegram и приложение

Чат, в котором обсуждаются все вопросы и предложения клиентов, а отдел заботы о клиенте их оперативно решает и дает отчет. Приложение позволяет получать информацию о занятиях и планировать тренировки

программа лояльности

Продление абонеента со скидкой и гостевые посещения для друзей.

ограниченное количество мест на тренировках

тренировки проходят в залах с вместимостью от 5 до 10 человек

YA. Фитнес
Студия

Наша миссия – помогать
девушкам обретать свое Я.

Первая студия открылась 23 февраля 2023
года в Алматы по адресу Жамбыла, 106

Компания постоянно работает над
улучшением качества услуг, чтобы как
можно большее количество девушек
смогли найти свое “Я” в наших студиях.



YA.

YA. сегодня - это

- Большой тренерский штат из более, чем 50 тренеров
- Отдел маркетинга
- Отдел продаж
- HR менеджер
- Финансист
- Бухгалтер
- Администраторы
- Управляющий
- Тех. персонал

Мы - большая команда, точно знающая ценность каждого клиента, которая изо дня в день работает на повышение уровня жизни каждой женщины Алматы.

Наш рост удивительно быстрый, но на этом масштабирование не заканчивается. Цель команды выйти на новые рынки не только Казахстана, но и СНГ и Дубай.

YA. Фитнес
Студия



YA. В ЦИФРАХ

Данные на январь 2024 года:

- 6 действующих филиалов в Алматы и Астане
- 6257 уникальных клиентов
- 2 500 посещений тренировок ежемесячно
- 1 100+ активных абонементов
- свыше 100 записей на занятия в течение дня
- штат из 104 сотрудников
- 22 направления
- 7 управляющих отделов
- широкая аудитория 14-65+



Финансовые показатели

Расчет на основе **первого** филиала
январь-декабрь 2023

Общий оборот: 214 314 598 тенге
Оборот от новых сделок: 150 789 488
Срок окупаемости: от 18 месяцев
Конверсия продления: 41%

Жамбыла				
Месяц	Общие продажи	Новые сделки	Кол-во	Средний чек (новые сделки)
January	₸2 186 300	₸2 186 300		
February	₸3 363 750	₸3 363 750		
March	₸6 126 750	₸6 126 750	183	₸33 479
April	₸7 713 683	₸6 569 233	97	₸62 120
May	₸17 611 167	₸14 053 167	186	₸69 218
June	₸16 626 000	₸12 472 500	158	₸71 939
July	₸23 375 000	₸17 124 000	155	₸71 939
August	₸26 988 000	₸16 832 000	172	₸94 325
September	₸38 321 000	₸25 694 000	288	₸133 621
October	₸38 078 908	₸22 598 508	209	₸102 500
November	₸19 066 740	₸14 205 240	121	₸111 819
December	₸14 857 300	₸9 564 000	60	₸159 400
	₸214 314 598	₸150 789 448		



Маркетинговые показатели

январь-декабрь 2023г. 3 филиала

Общие вложения в интернет продвижение : 10 521 356 тенге
Привлекли заявок: 14 407
Средняя стоимость заявки: 1, 59\$
Продано абонементов за год: 2118
Доход за год от новых заявок: 180 000 000
ROMI: 1610,81 %
Средняя конверсия с “грязной” заявки в продажу:15%
Средняя стоимость привлеченного клиента: 10\$

Sky Reels 16 11 23 Лиды ...	● Активно Кампания	2,88%	21 246	40 121	198 Начало переп...	1,97 \$ Начало пере...	390,23 \$	1 156
моментальные Лиды	● Неактивно Кампания	2,41%	49 989	105 418	119 Лиды на Фасе...	2,93 \$ Лиды на Фас...	348,87 \$	2 538
Утренее Крео Тест Сторис	● Неактивно Кампания	2,17%	35 307	78 710	104 Начало переп...	3,22 \$ Начало пере...	334,90 \$	1 709
Всего результатов Показаны строки: 50/1...		1,36% За показы	1 549 201 Аккаунты в Це...	9 342 233 Всего	— Множественн...	— Множественн...	22 989,66 \$ Общие расхо...	127 410 Всего





Основные каналы продвижения

- Реклама через Facebook Ads (таргет)
- Продвижение через контент в Instagram
- Инфлюенс маркетинг (блогеры)
- Закуп позиций и рекламы в 2гис

- Партнерство



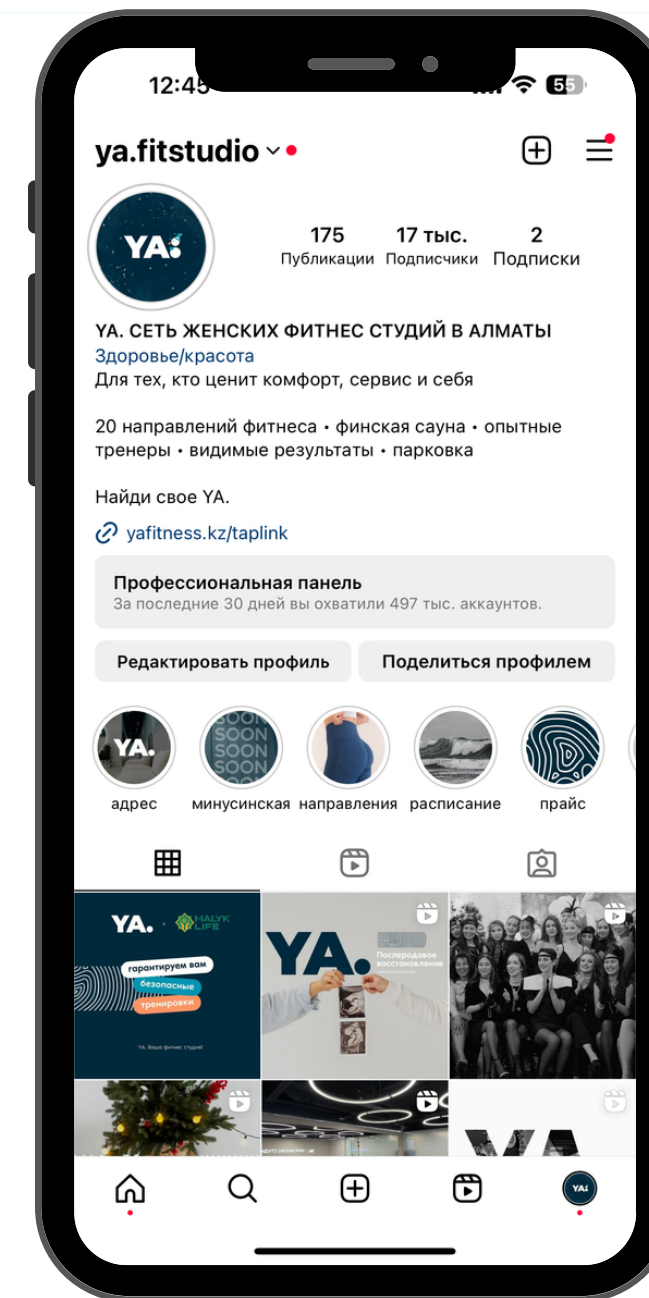
- Покупка коммерческих публикаций в СМИ
- Оффлайн продвижение (POS, баннеры, мероприятия)

Запрещается :

- Участие в ГИВах
- Накручивание актива через ботов
- Участие в сомнительных акциях
- Поддержка инфоповодов, противоречащих концепту компании

Продвижение и имидж компании в цифрах

- **24 000** подписчиков в Instagram за год
- Около **500 000** посещений страницы ежемесячно
- Сотрудничество с более **87** блогерами общей численностью аудитории свыше **5 000 000**. Среди них: крупные блогеры “миллионники”, микроблогеры, лидеры мнений, спортсмены и актеры
- 448 честных отзывов в 2ГИС с рейтингом **4.9**
- Вложения на продвижение в интернете за 2023 год составили **10 521 356 тенге**





Как вы будете зарабатывать?

У нас простая и рентабельная бизнес-модель: привлекаем клиента один раз, а доход получаем с продлений абонементов на протяжении не одного года. Поэтому у нас минимальные расходы на маркетинг при высоких показателях выручки. Финансовая модель YA. доступна для понимания людям, у которых нет опыта в бизнесе, из-за чего наша франшиза идеально подходит для начинающих предпринимателей.

В чем суть бизнес-модели YA.: *(фактические данные за ноябрь 2023)*

- 1 абонемент = 14+ направлений, финская сауна, тренеры, банные принадлежности
- Вложили в рекламу — 2508\$.
- Получили заявок — 1852 штук.
- Продали абонементов — 332 штук.
- Средний чек — 94 093 тенге.
- Заработали только с новых заявок — 31 239 097 тенге.
- ROMI (окупаемость маркетинга) — 2623%



На чем вы будете зарабатывать?

Продажа основных услуг – абонементов на посещение студии от 1 месяца до 1 года.

Продажа дополнительных услуг:

- Персональные тренировки.
- Массаж.
- Онлайн тренировки.
- Фитнес-бар.
- Мероприятия и открытые тренировки
- Субаренда помещений внутри филиалов

Концепция студии:

- Площадь: от 300 м².
- Локация: бизнес-центры, жилые комплексы, отдельно стоящая студия, этажность выше 1-го в целях сохранения приватности религиозных женщин.
- Дизайн: уникальный согласно брендбуку компании с сауной
- Атмосфера: комфортные тренировки без боли, стресса, унижения, панорамный вид

АБОНЕМЕНТЫ



ЦЕНЫ НА АБОНЕМЕНТЫ

АБОНЕМЕНТ	ПРЕИМУЩЕСТВА	СТОИМОСТЬ
Пробное занятие		5 000 KZT
Разовое занятие		10 000 KZT
1 месяц 8 занятий	Гостевые: 1 Заморозки: 5 дней Скидки от партнеров	45 000 KZT
1 месяц безлимит	Гостевые: 1 Заморозки: 5 дней Скидки от партнеров	60 000 KZT
3 месяца 24 занятия	Гостевые: 3 Заморозки: 10 дней Скидки от партнёров Бесплатный доступ к мероприятиям	120 000 KZT *выгода 15 000 KZT
3 месяца безлимит	Гостевые: 3 Заморозки: 15 дней Скидки от партнёров Бесплатный доступ к мероприятиям	160 000 KZT *выгода 20 000 KZT
6 месяцев безлимит	Гостевые: 6 Заморозки: 20 дней Скидки от партнеров Бесплатный доступ к мероприятиям	250 000 KZT *выгода 110 000 KZT
1 год безлимит	Гостевые: 10 Заморозки: 40 дней Скидки от партнеров Бесплатный доступ к мероприятиям 1 консультация нутрициолога 1 индивидуальное занятие Доступ во все филиалы студии	450 000 KZT *выгода 270 000 KZT
ЙОГА ДЛЯ БЕРЕМЕННЫХ Разовое 12 занятий	Гостевые: 1 Заморозки: 5 Видеолекции от нутрициолога Гайд по питанию для беременных	7 000 KZT 45 000 KZT
ПИЛАТЕС НА РЕФОРМЕРАХ Разовое 8 занятий 12 занятий	Заморозки: 5 дней Скидки от партнеров	7 000 KZT 45 000 KZT 60 000 KZT



ЦЕНЫ НА ДНЕВНЫЕ АБОНЕМЕНТЫ С 9:00 ДО 18:00

АБОНЕМЕНТ	ПРЕИМУЩЕСТВА	СТОИМОСТЬ
1 месяц 8 занятий	Гостевые: 1 Заморозки: 5 дней Скидки от партнеров	36 000 KZT
1 месяц безлимит	Гостевые: 1 Заморозки: 5 дней Скидки от партнеров	48 000 KZT
3 месяца 24 занятия	Гостевые: 3 Заморозки: 10 дней Скидки от партнёров Бесплатный доступ к мероприятиям	96 000 KZT
3 месяца безлимит	Гостевые: 3 Заморозки: 15 дней Скидки от партнёров Бесплатный доступ к мероприятиям	128 000 KZT
6 месяцев безлимит	Гостевые: 6 Заморозки: 20 дней Скидки от партнеров Бесплатный доступ к мероприятиям 1 консультация нутрициолога	200 000 KZT

Комфортная ценовая политика,
заморозка абонемента до 40
дней и гостевые посещения!



Каждый филиал оснащен современными системами вентиляции, обогревом полов, сауной. Уникальный дизайн подбирается под каждое помещение индивидуально и воплощается в жизнь командой профессионалов, используя исключительно премиум материалы



Преимущества франшизы

- Растущий рынок
- Стабильный и прогнозируемый бизнес
- Гибкость бизнес-модели
- Полное сопровождение на начальном этапе
- Автоматизированный бизнес
- Работа отдела контроля и качества для обеспечения высоких стандартов обслуживания клиентов
- Программа по ведению жизнедеятельности клуба
- Доступная и понятная финансовая модель без подводных камней
- HR-поддержка
- Тренинги и обучение эффективным методам продаж для администраторов и менеджеров по продажам
- Разработанная система мотивации персонала
- Брендбук, доступ к шаблонам рекламных материалов
- Понятные и простые программы для записи и ведения клиентов.

Преимущества франшизы

Маркетинговая поддержка:

- Помощь в лидогенерации потока клиентов и продажа абонементов до открытия студии
- Помощь в ведении социальных сетей
- Обеспечение фото и видеоконтентом
- Кросс-продажи
- Тренинг по работе с отзывами
- Лендинговая страница с настроенной рекламной компанией
- Советы по работе с лидерами мнений
- Пример коммуникаций с B2B
- Варианты онлайн и офлайн продвижения для запуска новых городов

ИНВЕСТИЦИИ ДЛЯ ОТКРЫТИЯ

Паушальный взнос варьируется от 7 000 000 до 40 000 000 тенге в зависимости от выбранного формата франшизы, региона и индивидуальных договоренностей

ФОРМАТЫ:

- “малый от 300 до 500 кв.м”
- “средний от 501 до 800 кв.м”
- “большой от 801 кв.м”

Срок окупаемости: от 11 месяцев

Роялти: 8-10% от ежемесячной чистой прибыли студии. Процент зависит от выбранного формата

Иные текущие платежи: отсутствуют

Если сравнивать франшизу УА. с другими предложениями, то у нашей франшизы есть огромный плюс — легкость запуска. Для начала не нужны сертификаты, лицензии, дорогостоящее оборудование и опыт в спорте.

Студию можно открыть за 3 месяца, достаточно закупить инвентарь, снять зал и найти квалифицированных тренеров. А получать первые заявки и делать продажи вы сможете еще до полного открытия!

ЧТО ВХОДИТ В ПАКЕТ ФРАНШИЗЫ

Бренд — передаем право работы под брендом YA.

Фирменный стиль — предоставим руководство по использованию товарного знака, готовый и постоянно обновляющийся брендбук, проработанные креативы и макеты для рекламных кампаний.

Индивидуальный дизайн-проект — подготовим общую расстановку, но дизайн-проект помещения должен быть согласован с нами или заказан у нашего дизайнера.

Подбор помещения — подлежит предварительному согласованию

Юридическая и бухгалтерская поддержка — проконсультируем по оформлению юридического лица и выбора системы налогообложения и заключение договора

Бизнес-процессы — подробный план открытия, финансовая модель, руководство по организации работы студии.

Персонал — помощь в формировании команды и системы мотивации персонала.

Сайт — размещение франчайзи на федеральном сайте и социальных сетях.

Лидогенерация — привлечение входящих заявок и запись первых клиентов.

Кол-центр — организуем учебную обработку входящих лидов в первый месяц

Система учета 1С — сохранность и постоянный доступ к данным.

Мобильное приложение — онлайн-расписание и личный кабинет клиента.





Этапы запуска

1- Внести финансовые взносы описанные в договоре

2- Открытие ИП

3- Обучение: все партнеры имеют доступ к корпоративному обучению, которое помогает делать первые шаги в бизнесе и франшизе.

4- Поиск и ремонт помещения (при необходимости): все студии открываются по единому стандарту, который ценят наши клиенты.

5- Заказ оборудования: все оборудование заказывается у проверенных поставщиков.

6- Маркетинговая стратегия: все франчайзи получают материалы, которые помогают найти клиентов до запуска студии.

7- Поиск и найм персонала: все сотрудники проходят обязательную аттестацию, таким образом мы контролируем качество продукта и обучаем системе продаж и тренировок

8- Первые тренировки: партнеру помогают и обучают делать первые продажи.

Благодарим за внимание!

С уважением,

YA.- Ваш надежный партнер в бизнес начинаниях!

Instagram: @ya.fitstudio

Gmail: @ya.fitalmaty@gmail.com

Для связи: +7 777 841 77 44 Карина

